

SPÉCIAL MANAGEMENT

Le partenaire pour un suivi efficace de vos comptes clients

25 % des entreprises en France déposent le bilan à cause de retards de paiement ! Recouvéo met à la disposition des entreprises de toutes tailles les moyens humains et techniques adéquats pour gérer efficacement leurs comptes clients. Présentation avec Lionel Rabayrol et Cédric Brun, cofondateurs de Recouvéo.



Cédric Brun et Lionel Rabayrol, fondateurs de Recouvéo

Recouvéo

Le recouvrement « flash » ! Particulièrement efficace, cette mission consiste à prendre en charge, sur une période courte de 2 à 3 mois, un portefeuille de créances anciennes pour lesquelles nos clients ont épuisé toutes formes de recours amiables. Objectif : améliorer rapidement la trésorerie disponible et le résultat financier.

Un exemple de réussite ?

Nous avons récemment pris en charge un portefeuille de créances anciennes pour une valeur de 1,8 M€. Nous avons encaissé à l'amiable 1,4 M€, soit près de 80 % de réussite. Nos honoraires n'étant calculés que sur les sommes encaissées, le seul risque pour le client est de générer de la trésorerie immédiatement disponible !

Comment accompagnez-vous vos clients ?

Notre offre se segmente en 4 gammes de services : conseil et audit en optimisation de la gestion du poste clients et crédit management ; relance commerciale en marque blanche et recouvrement amiable et judiciaire ; médiation transactionnelle ; et intégrateur

d'un logiciel de recouvrement de créances en mode SaaS. Nos services s'adressent aussi bien aux PME, aux ETI et aux grands groupes pour leur clientèle établie en France ou à l'étranger (professionnels et particuliers).

Que proposez-vous pour générer rapidement de la trésorerie ?